



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



ADR
Nord-Vest



Ghidul solicitantului

**Sprijinirea proiectelor cu aplicabilitate în domeniile STEP din
Regiunea de Dezvoltare Nord-Vest**

03 august 2026



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



PROGRAMUL REGIONAL NORD-VEST 2021-2027

August 2025

vs

August 2026

1.4mld EURO

3mld + EURO



BH BN CJ MM SJ SM

www.regionordvest.ro | www.nord-vest.ro



Cofinanțat de
Uniunea Europeană

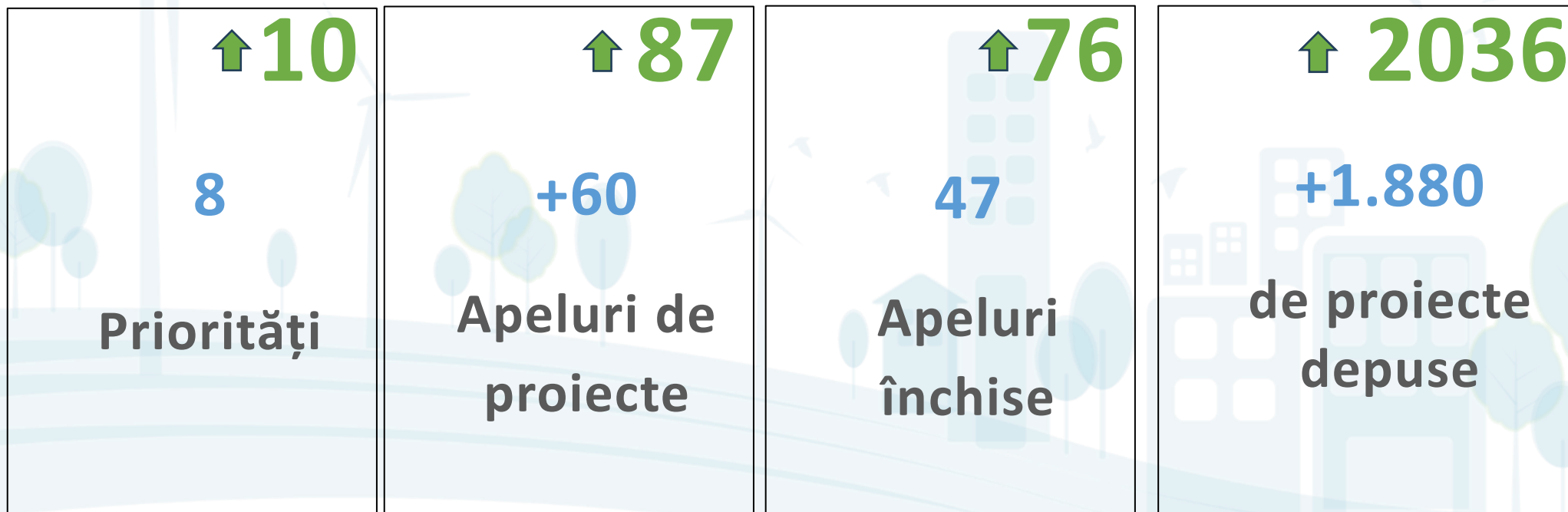


PROGRAMUL REGIONAL NORD-VEST 2021-2027

August 2025

vs

August 2026



BH BN CJ MM SJ SM

www.regionordvest.ro | www.nord-vest.ro



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



- I. Tip Ajutor**
- II. Activități eligibile**
- III. Tip apel + detalii administrative**
- IV. Solicitanți eligibili**
- V. Criterii de eligibilitatea**
- VI. Indicatori**
- VII. Alocare**
- VIII. Grila ETF**
- IX. Elemente specifice**

TIPUL DE AJUTOR

Valoarea finanțării nerambursabile a unui proiect: 5.000.000 – 10.000.000 Euro

Tip de ajutor	Valoare minimă/ proiect	Valoare maximă/ proiect
Ajutor de stat pentru proiecte de cercetare și dezvoltare (art. 25 GBER)	0 euro	7,000,000.00 euro
Ajutoare pentru inovare destinate IMM-urilor (art. 28 GBER)	0 euro	220,000.00 euro
Ajutor de stat regional (art. 14 GBER)	3,000,000.00 euro	10,000,000.00 euro
Ajutor de stat pentru investiții destinate promovării producției de energie (art. 41 GBER)	0 euro	450,000.00 euro
Ajutor de minimis	0 euro	300,000.00 euro

ACTIVITĂȚI ELIGIBILE

1. **Activități de cercetare și dezvoltare**, finanțate prin art. 25 GBER
2. **Activități productive STEP (P9, OS1.6)**, art. 14 GBER
3. **Activități productive complementare STEP (P1, OS1.3)**, art. 14 GBER
4. **Activități de inovare**, art. 28 GBER
5. **Activități finanțate prin ajutor pentru investiții destinate promovării producției de energie din surse regenerabile**, art. 41 GBER
6. **Activități finanțate prin ajutor de minimis**, în conformitate cu Regulamentul (UE) 2023/2831.

1. Activități eligibile de cercetare și dezvoltare, finanțate prin art. 25 GBER:

Activități de cercetare industrială și/sau dezvoltare experimentală realizate cu personal propriu, derulate direct de beneficiar prin personal propriu de cercetare (cercetători, tehnicieni, personal auxiliar). Activitățile desfășurate prin proiect vor pleca de la nivel minim de TRL3. Rezultatul activităților de cercetare desfășurate prin proiect pot fi la nivel maxim TRL8,

Activități de cercetare contractată/externalizată, respectiv achiziția de servicii de cercetare contractuală, achiziția de cunoștințe și brevete cumpărate sau obținute cu licență din surse externe, în condiții de concurență deplină, precum și servicii de consultanță și servicii echivalente folosite exclusiv pentru proiect;

Activități de dezvoltare a infrastructurii de cercetare-dezvoltare necesară activităților CD (instrumente și echipamente utilizate în activitatea de cercetare, precum și spații/clădiri, în limita amortizării aferente utilizării în proiect);

Activități de realizare a studiului de fezabilitate pregătitor pentru cercetare industrială/dezvoltare experimentală, conform art. 25 din Regulamentul (UE) nr. 651/2014 (eligibile doar dacă sunt efectuate ulterior depunerii cererii de finanțare).

2. Activități eligibile productive STEP (P9, OS1.6), finanțate prin art. 14 GBER:

Sunt **eligibile activități de creare, extindere, modernizare, dotare a infrastructurii de producție**. Aceste activități au drept scop dezvoltarea capacității fizice de producție necesare punerii în producție a tehnologiilor critice STEP, respectiv:

- **Activități de creare/ extindere/ modernizare a capacități de producție** (lucrări de construcție a infrastructurii necesare activităților productive);
- **Activități de achiziționare a utilajelor și echipamentelor care necesită sau nu montaj**, (inclusiv montaj, precum și rețelele aferente necesare funcționării acestora);
- **Activități de achiziție active corporale (mijloace fixe, obiectelor de inventar) -**
- **Activități de achiziție active necorporale** (brevete, licențe, know-how, software, alte drepturi de proprietate intelectuală).

3. Activități eligibile productive complementare STEP (P1, OS1.3), finanțate prin art. 14 GBER:

Sunt **eligibile activități de creare, extindere, modernizare, dotare a infrastructurii de producție**. Aceste activități au drept scop dezvoltarea capacității fizice de producție necesare punerii în producție a tehnologiilor critice STEP, respectiv:

- **Activități de creare/ extindere/ modernizare a capacități de producție** (lucrări de construcție a infrastructurii necesare activităților productive);
- **Activități de achiziționare a utilajelor și echipamentelor care necesită sau nu montaj**, (inclusiv montaj, precum și rețelele aferente necesare funcționării acestora);
- **Activități de achiziție active corporale (mijloace fixe, obiectelor de inventar) -**
- **Activități de achiziție active necorporale** (brevete, licențe, know-how, software, alte drepturi de proprietate intelectuală).

ACTIVITĂȚI ELIGIBILE PRODUCTIVE



Distincția P9/OS1.6 vs. P1/OS1.3, activități de producție

Aceleași tipuri de activități productive de mai sus pot fi finanțate fie prin P9/OS1.6, fie prin P1/OS1.3. Încadrarea **nu depinde de tipul de activitate**, ci de **obiectivele activităților de producție**:

- **P9, OS 1.6** finanțează activitățile productive ale IMM-urilor, cât și întreprinderilor mari, al căror rezultat constă în **producția de tehnologii critice STEP**, în sensul Regulamentului (UE) 2024/795 și a celor două Comunicări ale Comisiei STEP.
- **P1, Obiectivul Specific 1.3** finanțează **activitățile productive complementare STEP, doar ale IMM-urilor**, respectiv acele activități al căror rezultat nu constituie el însuși o tehnologie critică, dar este necesar producției de tehnologii critice din cadrul aceluiasi proiect.

4. Activități eligibile de inovare, art. 28 GBER:

Aceste activități au drept scop **consolidarea capacității de inovare a IMM-urilor**, respectiv:

- **Activități legate de obținerea, validarea și protejarea brevetelor și a altor active necorporale;**
- **Activități care presupun detașarea de personal cu înaltă calificare** de la un organism de cercetare și de difuzare a cunoștințelor sau de la o întreprindere mare, care efectuează activități de cercetare, dezvoltare și inovare, într-o funcție nou creată în cadrul întreprinderii beneficiare, fără să se înlocuiască alți membri ai personalului;
- **Activități de achiziționare a serviciilor de consultanță și de asistență în domeniul inovării**, inclusiv pentru serviciile furnizate de organizații de cercetare și de diseminare a cunoștințelor, de infrastructuri de cercetare, de infrastructuri de testare și experimentare sau de clustere de inovare.

5. Activități eligibile finanțate prin ajutor pentru investiții destinate promovării producției de energie regenerabile, art. 41 GBER:

Aceste activități au drept scop realizarea unor investiții noi în capacități de producere a energiei, respectiv:

- **Activități de instalare a unei capacități de producere a energiei din surse regenerabile** (utilaje, echipamente tehnologice și dotări specifice);
- **Activități de instalare a unei capacități de stocare a energiei** (electrice sau termice), eligibile doar dacă instalația de stocare este parte a unei investiții combinate producție-stocare din surse regenerabile sau este conectată direct la o instalație de producție regenerabilă existentă, cu condiția ca minimum 75% din energia stocată anual să provină din instalația regenerabilă conectată direct;
- **Activități de instalare a unei capacități de producere și stocare a biocombustibililor, biolichidelor, biogazului (inclusiv biometan) și a combustibililor din biomasă**, cu condiția respectării criteriilor de durabilitate și de reducere a emisiilor de gaze cu efect de seră prevăzute în Directiva (UE) 2018/2001;
- **Activități de instalare a unei capacități de producere a hidrogenului din surse regenerabile**, exclusiv pentru instalații care produc hidrogen numai din surse regenerabile, inclusiv activități de transport, distribuție și stocare a hidrogenului astfel produs;
- **Activități de instalare a unei capacități de cogenerare de înaltă eficiență, inclusiv de stocare a energiei electrice/termice** conectate direct la instalația de cogenerare pe bază de surse regenerabile, cu condiția asigurării de economii globale de energie primară față de producția separată de energie termică și electrică (Directiva 2012/27/UE); sunt excluse instalațiile pe bază de combustibili fosili, cu excepția gazului natural, dacă sunt respectate obiectivele climatice 2030/2050.

5. Activități eligibile finanțate prin ajutor *de minimis*, în conformitate cu Regulamentul (UE) 2023/2831:

- **Activități de contractare a serviciilor de proiectare și asistență tehnică;**
- **Activități de contractare a serviciilor de consultanță, necesare pregătirii și implementării proiectului;**
- **Activități de informare și publicitate**, obligatorii pentru toate proiectele finanțate, conform contractului de finanțare și Manualului de Identitate Vizuală pentru Programul Regional Nord-Vest 2021-2027, în limita a 15.000 lei fără TVA.

APELUL ESTE COMPETITIV, CU TERMEN LIMITĂ DE DEPUNERE



Începerea depunerii de proiecte: 28.08.2026, ora 10:00

Închiderea apelului de proiecte: 12.10.2026, ora 10:00

Pragul 1: 95 de puncte

Perioada: 28.08.2026, ora 10:00 – 04.09.2026

Pragul 2: 90 de puncte

Perioada: 05.09.2026 – 11.09.2026

Pragul 3: 85 de puncte

Perioada: 12.09.2026 – 18.09.2026

Pragul 4: 80 de puncte

Perioada: 19.09.2026 – 25.09.2026

Pragul 5: 75 de puncte

Perioada: 26.09.2026 – 02.10.2026

Pragul 6: 65 de puncte

Perioada: 03.10.2026 – 12.10.2026, ora 10:00

Departajare proiectelor

Departajare proiectelor cu același punctaj se va face în funcție de **dovedirea Sigiliului de Suveranitate (Marca de Suveranitate) sau au fost identificate ca proiecte strategice de CE**, în al doilea rând în funcție de punctajul la criteriile, în ordinea de mai jos:

4. Impactul proiectului

1. Contribuția proiectului la realizarea obiectivului specific.

În situația în care și după aplicarea mecanismului prezentat anterior proiectele au același punctaj, departajarea proiectelor se va face ținând cont de ordinea depunerii acestora.

Din rațiuni tehnice, deoarece platforma MySMIS2021+ nu permite configurarea a două Priorități în cadrul aceluiași apel, ca soluție tehnică, în sistemul informatic, apelul de proiecte STEP este separat în două apeluri distincte, corelate:

- **Apelul 1 (P9/OS 1.6) – apelul principal – PRNV/2026/961/1;**
- **Apelul 2 (P1/OS 1.3) – apelul secundar, deschis exclusiv din rațiuni tehnice, pentru reflectarea componentei complementare- PRNV/2026/131.I/1.**

Depunerea cererilor de finanțare

Solicitanții depun cererea de finanțare în Apelul 1, conform calendarului stabilit

Apelul 1 (competitiv, configurat pe P9/OS 1.6) este apelul principal. În cadrul acestuia se depune proiectul integral: se completează cererea de finanțare integral, se depun toate Anexe și documente obligatorii la depunerea cererii (cap. 7.4 GS)

Bugetul total al proiectului, aferent atât P9/OS 1.6, cât și P1/OS 1.3 va fi reflectat corect și complet în macheta financiară, în baza căreia se realizează și evaluarea completă a bugetului, în etapa de ETF.

Depunerea în Apelul 2 se face doar după ce proiectul a trecut de ETF și a fost admis spre contractare în Apelul 1, în termenul maxim de 15 zile lucrătoare de la primirea adresei de demarare a etapei de contractare în cadrul apelului 1.

Apelul 2 (necompetitiv, configurat pe P1/OS 1.3) este apelul secundar. Aici se depune o cerere simplificată, care face legătura cu codul SMIS din Apelul 1 și, în cadrul bugetului cererii de finanțare, se completează bugetul aferent P1/OS 1.3, astfel cum a rezultat în urma evaluării, în baza Cererii de finanțare și a machetei, din Apelul 1.

Evaluare și contractare

Toate etapele proceselor de conformitate administrativă, evaluare tehnică și financiară, contestații, contractare, se desfășoară integral la nivelul cererii de finanțare din Apelul 1.

Aplicația din Apelul 2 parcurge aceste etape doar formal- grilă simplificată cu un criteriu DA/NU, se verifică exclusiv că:

- proiectul se află în etapa de contractare în Apelul 1 și
- bugetul încărcat în Apelul 2 corespunde întocmai celui rezultat din evaluarea Apelului 1.

Contractul de finanțare

Se semnează **un singur contract de finanțare**, cu codul SMIS principal din Apelul 1, dar valabil pentru ambele componente, care se încarcă în ambele apeluri.

Monitorizare și plăți

Monitorizarea implementării proiectului, inclusiv a indicatorii de etapă, se realizează exclusiv prin Apelul 1. Cererile de prefinanțare/rambursare/plată se depun însă separat, în funcție de încadrarea cheltuielii: pe apelul 1 pentru cheltuielile P9/OS 1.6, respectiv pe apelul 2 pentru cheltuielile P1/OS 1.3.

! A se vedea secțiunea 1.1 și Anexa XII la GS

Rezumat:



Depunerea proiectului (integral), se face în cadrul apelului competitiv [PRNV/2026/961/1](#)

Bugetul integral, defalcat pe cele 2 Priorități/ obiective specifice se completează în cadrul Anexei III.5 – Macheta STEP, 4- Buget cerere

B	C	D	E	F	G	H	I	J	K	L	M	N	O
129	TOTAL APEL 2 — PRIORITATEA 1												
130				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
131	BUGET CONSOLIDAT (APEL 1 + APEL 2)												
132	Ajustare pentru cercetare-dezvoltare — Art. 25 GBER (P9)												
133				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
134	Ajustare pentru inovare IMM — Art. 28 GBER (P9)												
135				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
136	TOTAL PRIORITATEA 9 (OS 1.6)												
137				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
138	Ajustare pentru energie regenerabilă — Art. 41 GBER (P1)												
139				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
140	TOTAL PRIORITATEA 1 (OS 1.3)												
141				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
142	TOTAL GENERAL PROIECT (P9 + P1)												
143				0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00			
144	SURSE DE FINANȚARE												
145	PRIORITATEA 9 (OS 1.6) — 100% FEDR												
146	Art. 25 — Cercetare industrială	P9	DA	0.00	80%		0.00	0.00	0.00	0.00	-		
147	Art. 25 — Dezvoltare experimentală	P9	DA	0.00	60%		0.00	0.00	0.00	0.00	-		
148	Art. 25 — Studii de fezabilitate	P9		0.00	70%		0.00	0.00	0.00	0.00	-		
149	Art. 28 — Inovare IMM	P9		0.00	50%		0.00	0.00	0.00	0.00	-		
150	Art. 28 — Consultanță/srijinire inovare	P9		0.00	100%		0.00	0.00	0.00	0.00	-		
0-Instrucțiuni 1-Inputuri 2-Bilant societati 3-Intreprinderi in dificultate 4-Buget cerere 5-Analiza financiara 6-Rezumati indicatori +													

Condițiile de eligibilitate ale Solicitantului și Proiectului

Îndeplinirea condițiilor de eligibilitate

- La depunerea cererii de finanțare sunt asumate de solicitant prin Declarația Unică
- În etapa de contractare solicitantul face dovada îndeplinirii condițiilor de eligibilitate prin documente justificative.

I. SOLICITANȚI ELIGIBILI

ESO1. Forma de constituire a solicitantului

Solicitanți eligibili sunt **societățile constituite în baza Legii nr. 31/1990** cu modificările și completările ulterioare. Solicitantul trebuie să fie societate înregistrată conform prevederilor legale în Regiunea Nord Vest (va avea sediul social în Regiunea NV) cel mai târziu la momentul primei plăți a ajutorului.

ESO2. Solicitantul a desfășurat activitate pe o perioadă corespunzătoare cel puțin unui an fiscal și a înregistrat profit din exploatare (>0 lei) în oricare din ultimii doi ani fiscali anteriori depunerii cererii de finanțare și nu a avut activitatea suspendată oricând în anul depunerii cererii de finanțare

ESO3. Capacitatea financiară a solicitantului de a asigura contribuția proprie la valoarea cheltuielilor eligibile, precum și acoperirea cheltuielilor neeligibile și de a asigura costurile de funcționare și întreținere a investiției și serviciile asociate necesare, în vederea asigurării sustenabilității financiare a acesteia, pe perioada de implementare și durabilitate a proiectului

I. SOLICITANȚI ELIGIBILI

ESO4. Solicitantul a înregistrat un număr mediu de salariați de cel puțin 1 în anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare

ESO5. Solicitantul și/sau reprezentantul său legal NU se încadrează în niciuna din situațiile de excludere prezentate în Declarația unică

ESO6. Drepturi asupra imobilului, obiect al proiectului

Pentru investiții care includ lucrări de construcție ce se supun autorizării:

- dreptul de proprietate
- dreptul de concesiune
- dreptul de suprafață

Pentru investiții care nu includ lucrări de construcție ce se supun autorizării:

- dreptul de proprietate
- dreptul de concesiune
- dreptul de folosință

II. ELIGIBILITATEA PROIECTULUI

EG1. Încadrarea proiectului și a activităților sale privind investițiile în acțiunile specifice sprijinite în cadrul Obiectivelor Specifice

EG2. Proiectul vizează sprijinirea dezvoltării sau a producției tehnologiilor critice în întreaga Uniune sau protejarea și consolidarea lanțurilor valorice corespunzătoare, conform prevederilor din Regulamentul (UE) 2024/795

EG3. Proiectul vizează activități în cel puțin unul din următoarele sectoare:

- (i) tehnologiile digitale și inovarea în domeniul tehnologiei profunde;
- (ii) tehnologiile curate și eficiente din punctul de vedere al utilizării resurselor;
- (iii) biotehnologiile;

inclusiv tehnologiile critice cu dublă utilizare (civilă și militară), conform prevederilor din Regulamentul (UE) 2024/795 și din Notele de orientare ale Comisiei.

II. ELIGIBILITATEA PROIECTULUI

EG4. Locația/ile de implementare a/ale proiectului este/sunt în Regiunea de Dezvoltare Nord-Vest

EG5. Încadrarea valorii finanțării nerambursabile în limitele valorilor minime și maxime în conformitate cu prevederile ghidului solicitantului

EG6. Quantumul cofinanțării asigurate de solicitant

EG7. Proiectul propus nu include investiții demarate înainte de depunerea cererii de finanțare

EG8. Proiectul propus nu a mai beneficiat de finanțare publică în ultimii 5 ani, pentru același tip de activități realizate asupra aceleiași infrastructuri/aceluiași segment de infrastructură și nu beneficiază în prezent de fonduri publice din alte surse de finanțare, altele decât cele ale solicitantului

EG9. Prin proiect nu se efectuează o relocare în conformitate cu prevederile art. 66 din Regulamentul (UE) 2021/1060

EG10. Proiectul nu include activități în domenii excluse

EG11. Perioada de implementare a activităților proiectului inclusiv costurile efectuate (suportate și plătite efectiv) nu depășește 31.12.2029

INDICATORI



DE REALIZARE

- RCO01** *Întreprinderi care beneficiază de sprijin (din care: micro, mici, medii, mari)*
- RCO02** *Întreprinderi care beneficiază de sprijin prin granturi*
- RCO125** *Întreprinderi care beneficiază de sprijin și care sunt legate în principal de investiții productive în tehnologiile digitale și inovațiile în domeniul tehnologiilor profunde*
- RCO126** *Întreprinderi care beneficiază de sprijin și care sunt legate în principal de investiții productive în domeniul tehnologii curate și eficiente din punctul de vedere al utilizării resurselor*
- RCO127** *Întreprinderi care beneficiază de sprijin și care sunt legate în principal de investiții productive în domeniul biotehnologiilor*

DE REZULTAT

- RCR01** *Locuri de muncă create în entitățile care beneficiază de sprijin*

INDICATORI SUPLIMENTARI DE REZULTAT SPECIFICI APELULUI DE PROIECTE

Impactul proiectului asupra veniturilor din exploatare realizate din activitatea sprijinită prin proiect, în primii 3 ani din de durabilitate ai proiectului.

ALOCARE TOTALĂ APEL: 20.950.000 euro

Valoarea finanțării nerambursabile a unui proiect:

- MINIM 5.000.000 Euro
- MAXIM 10.000.000 Euro

! Ratele de cofinanțare sunt stabilite în funcție de tipul de ajutor acordat, dimensiune întreprinderii, localizarea geografică, tipul de activitate propusă.

A se vedea cap. 3.4 din GS

GRILA ETF – secțiunea I – criteriile 1- 4 – 89p

***Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu nu duce la respingerea proiectului**



1	CONTRIBUTIA PROIECTULUI LA REALIZAREA OBIECTIVULUI SPECIFIC 1.6 DIN PR NV 2021-2027	35	Punctaj CUMULATIV		
1.1	Numărul locurilor de muncă create ca urmare a implementării proiectului	6			
	a. Pentru proiecte care solicită grant mai mare de 7.000.000 euro: > 6	6		Metodă de calcul ENI: Pentru calculul ENI anual se folosește numărul de ore de lucru normative/ statutare pe an în România de 40 ore/ săptămână timp de 52 săptămâni. În calculul ENI se iau în calcul zilele lucrate și zilele de concediu legal (toate tipurile de concediu plătit la care dă dreptul legislația în vigoare), dar nu se iau în calcul zilele de concediu fără plată, zile în care se consideră raportul de muncă suspendat. Calculul se efectuează atât pentru angajații cu normă întreagă, cât și pentru salariatul cu normă parțială. Orele suplimentare efectuate de persoanele angajate cu normă întreagă nu se contabilizează. Informațiile sunt corelate cu cele completate în planul de afaceri. Se va verifica justificarea țintei asumate a indicatorului în planul de afaceri.	Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri
	b. Pentru proiecte care solicită grant mai mare de 7.000.000 euro: >5 ; <=6	4			
	c. Pentru proiecte care solicită grant mai mare de 7.000.000 euro: >4 ; <= 5	2			
	d. Pentru proiecte care solicită grant mai mare de 7.000.000 euro: <=4	0			
	e. Pentru proiecte care solicită grant între 5.000.000 euro și 7.000.000 euro: > 4	6			
	f. Pentru proiecte care solicită grant între 5.000.000 euro și 7.000.000 euro: >3 ; <=4	4			
	g. Pentru proiecte care solicită grant între 5.000.000 euro și 7.000.000 euro: >2 ; <=3	2			
	h. Pentru proiecte care solicită grant între 5.000.000 euro și 7.000.000 euro: <=2	0			

GRILA ETF – secțiunea I



1.2.	Nivelul de inovație și maturitate tehnologică	5	Punctaj CUMULATIV	
	a. În cadrul proiectului vor fi puse în producție inovații de ruptură, care au potențialul de a modela, de a transforma radical sau de a crea piața și de a aduce un potențial economic semnificativ pentru UE	1		
	b. În cadrul proiectului vor fi puse în producție inovații de produs/servicii pentru domeniul/sectorul vizat de proiect	1		
	c. În cadrul proiectului se vor utiliza inovații de proces pentru domeniul/sectorul vizat de proiect (aplicarea de metode de producție noi ori îmbunătățite semnificativ, inclusiv modificări semnificative ale tehnicilor, echipamentelor sau software-ului, la nivelul sectorului industrial vizat, la nivel UE)	1		
	d. Proiectul propune producția de tehnologii emergente: tehnologii noi, dezvoltate recent, care rezultă din activități de cercetare cu potențial semnificativ pe piață	1		
	e. Proiectul propune producția de tehnologii de vârf: cele mai avansate, inovatoare și sofisticate tehnologii disponibile în prezent sau în curs de dezvoltare în UE, pe domeniul/sectorul vizat de proiect	1		
				a. Inovații de ruptură: se va puncta măsura în care proiectul propune o soluție cu potențial de a transforma fundamental un domeniu sau de a crea o piață complet nouă la nivel european. Accentul se va pune pe caracterul disruptiv, pe diferența clară față de tehnologiile existente și pe capacitatea de a genera un avantaj competitiv semnificativ și sustenabil pentru economia UE. b. Inovații de produs sau serviciu: se va puncta gradul de noutate introdus de proiect la nivel de produs sau serviciu, prin îmbunătățiri măsurabile de performanță, funcționalitate, calitate sau accesibilitate. Evaluarea va avea în vedere dacă soluția propusă aduce un element inovator aplicabil imediat pe piața internă și dacă demonstrează beneficii economice sau sociale pentru utilizatori și pentru sectorul vizat. c. Inovații de proces: se va puncta măsura în care proiectul introduce metode, tehnologii, echipamente sau software noi ori semnificativ îmbunătățite, aplicabile în procesul de producție sau de prestare de servicii, pe piața UE. Vor fi apreciate soluțiile care conduc la creșterea eficienței, calității, sustenabilității sau competitivității în sectorul vizat și care pot fi replicate sau extinse și în alte contexte industriale similare. d. Tehnologii emergente: se va puncta contribuția proiectului la dezvoltarea și validarea unor tehnologii noi, aflate într-un stadiu de maturizare incipient, dar cu potențial clar de aplicare și extindere. Vor fi apreciate proiectele care facilitează tranziția de la cercetare la piață și care demonstrează un potențial economic semnificativ în sectoarele strategice europene. e. Tehnologii de vârf: se va puncta măsura în care proiectul utilizează sau produce tehnologii de ultimă generație, aflate la frontiera cunoașterii și dezvoltate în concordanță cu prioritățile industriale strategice ale Uniunii Europene. Vor fi apreciate proiectele care consolidează poziția Europei în domenii cheie și contribuie la crearea unor capacități industriale de înaltă performanță și impact economic major.
				Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri Raport al unui centru de transfer tehnologic cu expertiză în domeniul vizat de proiect SAU al unui expert în domeniul vizat de proiect - cercetător științific gradul I sau echivalent (pt cercetătorii din alte țări)

GRILA ETF – secțiunea I



1.3	Venituri din exploatare în perioada de 3 ani după finalizarea proiectului (cumulat), procent din valoarea finanțării nerambursabile acordate prin ajutor regional	6	Punct aj DISJU NCTIV		
	a. >20%	6		Se va puncta ținând cont de valoarea țintă asumată a indicatorului suplimentar de rezultat specific apelului de proiecte „Impactul proiectului asupra veniturilor din exploatare realizate din activitatea sprijinită prin proiect, în primii 3 ani din de durabilitate ai proiectului”. Informații suplimentare cu privire la indicatorul suplimentar se regăsesc în Anexa X – Lista indicatorilor. Atenție! Acest criteriu are ca scop măsurarea impactului proiectului asupra veniturilor beneficiarului, așadar, din venitul din exploatare realizat în primii 3 ani de sustenabilitate a proiectului, din activitatea economică propusă în cadrul proiectului, se va scădea venitul obținut anterior depunerii proiectului, în anul N-1 (anul anterior depunerii cererii de finanțare), din activitatea economică propusă în cadrul proiectului. Valoarea veniturilor din exploatare din activitatea economică propusă în cadrul proiectului, la finalul anului N-1, va fi cea rezultată din situațiile financiare depuse la ANAF (dacă la momentul depunerii cererii de finanțare situațiile financiare aferente anului N-1 nu au fost depuse la ANAF, verificarea se va face în baza situațiilor financiare aprobate de adunarea generală a acționarilor sau asociaților). În cazul în care solicitantul a desfășurat și alte activități economice în anul N-1, diferite de activitatea economică propusă în cadrul proiectului, valoarea veniturilor obținute din activitatea economică propusă în cadrul proiectului, relevante pentru calcularea indicatorului suplimentar, va fi asumată prin Raportul expertului contabil. N= anul fiscal în care a fost depusă cererea de finanțare N-1= anul fiscal anterior depunerii cererii de finanțare. Valoarea asumată prin indicator este conformă cu cea rezultată din Macheta financiară.	Formularul cererii de finanțare - Secțiunea indicatori Macheta financiară Situațiile financiare depuse la ANAF/ aprobate de adunarea generală a acționarilor sau asociaților Raport expert contabil (dacă este cazul)
	b. >15% ; <=20%	4			
	c. >10% ; <=15%	3			
	d. >5% ; <=10%	2			
	e. >1% ; <=5%	1			
	f. <=1% din valoarea grantului	0			

GRILA ETF – secțiunea I



1.4	Contribuția la suveranitatea tehnologică/reziliența UE	8	Punct aj DISJU		
	a. Proiectul demonstrează clar că tehnologia dezvoltată prin proiect contribuie la reducerea unei dependențe critice de materiale/componente/tehnologii non-UE	8		Criteriul evaluează măsura în care proiectul contribuie la autonomia tehnologică a UE prin reducerea și/sau prevenirea dependențelor critice față de materiale, componente, tehnologii sau furnizori non-UE. Vor fi apreciate în mod deosebit proiectele care propun soluții capabile să: Pentru subcriteriul (a) reducerea dependențelor existente, evaluatorul verifică: •ce dependență critică UE este vizată și dacă este documentată (date, surse UE, comunicarea C(2024)3148); •în ce mod tehnologia proiectului substituie importuri sau capacități non-UE (materii prime, componente, procese, software, echipamente); •dacă proiectul creează/relochează în UE o capacitate tehnologică, industrială sau de know-how care reduce dependența identificată; •dacă raportul expertului confirmă realismul și relevanța impactului. Pentru subcriteriul (b) prevenirea apariției unor dependențe noi, evaluatorul verifică: •riscurile de viitoare dependențe identificate în documente UE (inclusiv Comunicarea C(2024)3148) sau în analiza solicitantului; •modul în care tehnologia propusă evită apariția unei viitoare dependențe (diversificare, localizare producție, dezvoltare capacități UE, adoptarea unor alternative tehnologice proprii UE); •contribuția proiectului la reziliența lanțurilor valorice europene; •validarea argumentelor prin raportul expertului (analiză tehnologică/lanț valoric). Notă: Solicitanții sunt încurajați să utilizeze Comunicarea Comisiei C(2024) 3148 final/08.05.2024, care furnizează informații relevante privind dependențele și vulnerabilitățile identificate la nivelul UE.	Formularul cererii de finanțare (Justificare / Context / Relevanță / Oportunitate și contribuția la obiectivul specific) Planul de afaceri (Studiul de piață + Încadrarea proiectului în STEP) Raport expert în domeniul vizat de proiect Alte documente
	b. Proiectul demonstrează clar impactul tehnologiei dezvoltate prin proiect pentru prevenirea unei dependențe critice de materiale/componente/tehnologii non-UE	4			
	c. Nu există dovada de contribuție a proiectului la autonomia tehnologică și strategică a UE sau proiectul nu vizează acest lucru	0			

GRILA ETF – secțiunea I



1.5	Ponderea activităților de cercetare din valoarea eligibilă a proiectului	10	Punctaj DISJUNCTIV		
	a. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, cu o alocare din buget de peste 15% din valoarea eligibilă (>15%)	10		Se va puncta conform informației din cadrul Bugetului cererii de finanțare. Se vor verifica activitățile de cercetare propuse prin proiect. Acestea trebuie să se încadreze în tipurile eligibile de activități (cercetare industrială și/sau dezvoltare experimentală). Toate activitățile de cercetare propuse sunt la un nivel tehnologic minim TRL 3 și maxim TRL8.	
	b. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, cu o alocare din buget de peste 12% din valoarea eligibilă (>12% ; <=15%)	8			
	c. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, cu o alocare din buget de peste 9% din valoarea eligibilă (>9% ; <=12%)	6		Se vor lua în calcul exclusiv cheltuielile aferente activităților de cercetare desfășurate de solicitant (ex. cheltuieli salariale cu personalul implicat în activități de cercetare, clădiri, echipamente/ dotări/ active corporale).	
	d. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, cu o alocare din buget de peste 6% din valoarea eligibilă (>6% ; <=9%)	4		Atenție! Nu se vor lua în calcul activitățile de cercetare contractuale, achizițiile de servicii de cercetare de la terți, studiile externe sau alte lucrări subcontractate, chiar dacă acestea sunt eligibile și sprijină proiectul.	
	e. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, cu o alocare din buget de peste 3% din valoarea eligibilă (>3% ; <=6%)	2		Dacă proiectul propune atât activități de cercetare desfășurate de solicitant, cât și achiziția de servicii de cercetare externe, solicitantul va detalia și argumenta includerea anumitor linii bugetare pentru calculul acestui criteriu.	
	f. încadrarea în categoria activităților cercetării industriale și/sau dezvoltare experimentală, derulate direct de către aplicant, a activităților cu o alocare din buget mai mică sau egală cu 3% din valoarea eligibilă SAU încadrarea în categoria activităților dezvoltării experimentale/ cercetare industrială, doar prin achiziția unor servicii de cercetare (servicii externalizate) (<3%)	0			Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri (Activitățile propuse prin proiect)

GRILA ETF – secțiunea I



2.1	Solicitantul dovedește capacitatea operațională prin experiența echipei propuse	12	Cumulativ		
	a. Directorul de proiect are experiență de minim 5 ani în domeniul proiectului (cercetare sau operațional) și poate face dovada experienței	4		Se vor verifica informațiile incluse în Cererea de finanțare și studiul de piață. Punctajul se va acorda în funcție de existența documentelor care atestă experiența directorului de proiect, respectiv a membrilor propusi, conform criteriului.	Formularul cererii de finanțare, secțiunea Echipa de implementare/Capacitate solicitant
	b. Un membru nominal al echipei propuse (altul decât directorul de proiect punctat la litera a) are experiență de minim 5 ani în domeniul proiectului (cercetare sau operațional) și poate face dovada experienței	2		Se va demonstra prin prezentarea unor fișe de post/extras revisal/contracte de muncă sau colaborare/calitatea de membru în diferite organizații antreprenoriale etc.	CV-uri ale echipei propuse
	c. Un membru nominal al echipei propuse (altul decât directorul de proiect punctat la litera a) și, dacă este cazul, altul decât membrul echipei care are experiență de minim 5 ani, punctat la litera b.) are experiență de minim 3 ani în domeniul proiectului (cercetare sau operațional) și poate face dovada experienței	2		Pentru experiența în managementul operațional, se consideră relevante experiențele anterioare în calitate de: - membru al organelor de conducere cu responsabilități directe în managementul operațional al unei întreprinderi; - director de operațiuni sau o poziție similară în care persoana a fost direct responsabilă pentru gestionarea și distribuția resurselor întreprinderii, și/sau pentru proiectarea, dezvoltarea și îmbunătățirea proceselor principale, și/sau pentru planificarea și monitorizarea indicatorilor cheie pentru procesele principale;	Fișe de post Documente care atestă experiența relevantă
	d. Un membru nominal al echipei propuse are experiență profesională specifică în managementul operațional al întreprinderilor de minim 5 ani și poate face dovada experienței	2		- director financiar sau o poziție similară în care persoana a fost direct responsabilă pentru managementul funcției financiare și contabile și pentru raportarea operațională a societății; - director de dezvoltare a afacerii, director de vânzări sau o poziție similară în care persoana a fost direct responsabilă pentru dezvoltarea și comercializarea principalelor produse ale societății, precum și pentru atragerea și gestionarea clienților acesteia; sau	Declarații de angajament încheiate între solicitant și fiecare persoană desemnată SAU
	e. Un membru nominal al echipei propuse are experiență în implementarea proiectelor cu finanțare europeană (minim 2 proiecte, cu o valoare minimă cumulată a granturilor de 100.000 euro) și poate face dovada experienței	2		- orice altă funcție/poziție echivalentă care demonstrează experiența profesională specifică în managementul operațional al întreprinderii.	Contract individual de muncă/ contract de prestări servicii/ contract de mandat sau alte forme echivalente.

GRILA ETF – secțiunea I



2.2.	Rata solvabilității generale (Active totale/ Datorii totale) calculată la nivelul anului de referință (anul anterior depunerii cererii de finanțare)	4	Disjunctiv (o variantă)		
	a. ≥ 3	4		Se verifică rata solvabilității generale în anul anterior depunerii cererii de finanțare (Anul N-1), care este calculată automat în macheta financiară.	Formularul cererii de finanțare Macheta financiară Situatiile financiare anuale depuse la ANAF/ aprobate de adunarea generală a acționarilor sau asociaților
	b. ≥ 2 ; < 3	2		Datele furnizate în macheta sunt corelate cu cele care rezultă din situațiile financiare depuse la ANAF (dacă la momentul depunerii cererii de finanțare situațiile financiare aferente anului N-1 nu au fost depuse la ANAF, verificarea se va face în baza situațiilor financiare aprobate de adunarea generală a acționarilor sau asociaților).	
	c. < 2	0			
	Observații:				
2.3	Fluxul financiar net de numerar, pe orizontul de analiză a investiției	4	Punctaj DISJUNCTIV		
	a. fluxul de numerar net cumulat prezintă valori pozitive pe perioada de analiză	4		Se verifica fluxul de numerar net cumulat așa cum rezultă din macheta financiară, coroborat cu informațiile furnizate în Planul de afaceri.	Macheta financiară Planul de afaceri
	b. fluxul de numerar net cumulat prezintă valori negative pe perioada de analiză	0			

GRILA ETF – secțiunea I



3	COMPLEMENTARITATEA CU ALTE INVESTIȚII REALIZATE, PRECUM ȘI ALTE SURSE DE FINANȚARE PE DOMENIUL VIZAT DE INVESTIȚIE	8	Punctaj DISJUNCTIV		
	a. Solicitantul a derulat activități pentru maturizarea ideii de proiect în ultimii trei ani calendaristici anteriori depunerii cererii de finanțare, cu o valoare $\geq 10\%$ din valoarea eligibilă a proiectului	8		Se va lua în calcul valoarea investițiilor complementare cu proiectul propus în scopul maturizării ideii de proiect, realizate din surse proprii sau din fonduri publice în ultimii 3 ani înainte de depunerea cererii de finanțare. Se verifică: -dacă activitățile declarate drept investiții complementare au fost realizate în perioada eligibilă de 3 ani anteriori depunerii cererii; -dacă acestea sunt legate direct de fluxul de cercetare, dezvoltare sau producție descris în proiect; -existența documentelor contabile și tehnice care atestă natura investițiilor: contracte, facturi, rapoarte, rezultate obținute, studii de fezabilitate, teste, modele, certificări etc.; -valoarea cumulată a acestor investiții, conform raportului întocmit de un expert contabil, raport care detaliază cheltuielile justificate pentru maturizarea ideii de proiect. Vor fi considerate eligibile ca investiții complementare acele activități care: -au contribuit la dezvoltarea tehnologică, testarea sau validarea soluției propuse; -au vizat îmbunătățirea capacității de producție, proiectare, prototipare sau cercetare în același domeniu tehnologic; -au fost destinate evaluării pieței, obținerii de certificări sau dezvoltării de parteneriate relevante pentru proiectul propus. Nu vor fi luate în calcul cheltuielile sau achizițiile care nu au legătură directă cu obiectivele și fluxul tehnologic al proiectului, cum ar fi bunuri administrative, dotări generale de birou, echipamente de confort sau investiții fără relevanță tehnologică ori productivă demonstrată.	Planul de faceri Raport expert contabil Alte documente justificative
	b. Solicitantul a derulat activități pentru maturizarea ideii de proiect în ultimii trei ani calendaristici anteriori depunerii cererii de finanțare, cu o valoare $\geq 5\%$ și $< 10\%$ din valoarea eligibilă a proiectului	6			
	c. Solicitantul a derulat activități pentru maturizarea ideii de proiect în ultimii trei ani calendaristici anteriori depunerii cererii de finanțare, cu o valoare $\geq 1\%$ și $< 5\%$ din valoarea eligibilă a proiectului	4			
	d. Solicitantul nu a derulat activități pentru maturizarea ideii de proiect în ultimii trei ani calendaristici anteriori depunerii cererii de finanțare (în corelare cu fluxul de cercetare) sau activitățile derulate au o valoare $< 1\%$ din valoarea eligibilă a proiectului	0			

GRILA ETF – secțiunea I



4.1	Relevanța strategică a proiectului	9	Punctaj CUMULATIV	
	a. Se va evalua dacă soluția propusă prin proiect este una care valorifică o resursă naturală regională, inclusă în CRMA	3	Se verifică măsura în care proiectul se aliniază priorităților strategice europene privind competitivitatea, sustenabilitatea și autonomia tehnologică, în conformitate cu Regulamentul STEP (UE 2024/795), în special art. 2 alin. (1)-(2), și cu orientările Comisiei din Comunicarea C/2024/3209 privind tehnologiile critice și lanțurile valorice. Se acordă punctaj cumulativ dacă soluția propusă demonstrează contribuții relevante la obiectivele strategice ale UE. Evaluarea vizează în ce mod soluția propusă contribuie la: -valorificarea resurselor naturale regionale relevante, în conformitate cu lista materiilor prime critice și strategice (CRMA- Critical Raw Materials Act), prin utilizare directă, integrare în lanțuri valorice sau colaborări care susțin exploatarea sustenabilă a acestor resurse; -dezvoltarea sau aplicarea de tehnologii verzi, încadrate în domeniile vizate de Net Zero Industry Act (NZIA), care contribuie la decarbonizarea economiei, eficiență energetică și reducerea emisiilor, inclusiv tehnologiile pentru energie regenerabilă, stocare, pompe de căldură, baterii, electroli-zoare, CCUS etc; -promovarea tehnologiilor profunde (deep tech), inclusiv a tehnologiilor esențiale favorizante (KET), dacă proiectul dezvoltă o tehnologie avansată, în sensul definițiilor și exemplelor din Comunicarea STEP (C/2024/3209, secțiunea 2), precum micro- și nanoelectronica, fotonica, inteligența artificială avansată, cuanticul, robotica avansată, materialele avansate sau manufactura avansată. Punctajul reflectă gradul de inovare, fundamentarea tehnică și contribuția potențială la competitivitatea și suveranitatea tehnologică a Uniunii.	Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri Corelarea cu CRMA, NZIA, KET
	b. Se va evalua dacă tehnologia propusă prin proiect se încadrează în NZIA	3		
	c. Se va evalua dacă tehnologia propusă este inovatoare în domeniul tehnologiei profunde, inclusiv KET	3		

GRILA ETF – secțiunea I



4.2	Solicitantul demonstrează potențiale colaborari cu entități relevante la nivel regional/național/internațional	6	Punctaj CUMULATIV	
	a. Potențiale colaborări naționale/regionale, derulate pe durata de implementare, de durabilitate a proiectului, cu entități relevante (institute de cercetare, entități de transfer tehnologic, clustere, DIH-uri, etc.), demonstrate prin minim 3 scrisori de susținere emise de potențiali parteneri din România	2		
	b. Potențiale colaborări la nivel UE, derulate pe durata de implementare, de durabilitate a proiectului, cu entități relevante (institute de cercetare, entități de transfer tehnologic, clustere, DIH-uri, etc.), demonstrate prin minim 3 scrisori de susținere de la entități din alte state membre UE	2		
	c. Potențiale colaborări la internațional (din afara UE), derulate pe durata de implementare, de durabilitate a proiectului, cu entități relevante (institute de cercetare, entități de transfer tehnologic, clustere, DIH-uri, etc.), demonstrate prin minim 3 scrisori de susținere de la entități din țări terțe (din afara Uniunii Europene)	2		

Se va acorda punctaj solicitanților care atașează scrisori de susținere, întocmite conform anexei la Ghidul Solicitantului și asumate prin semnătură de către entitățile potențial partenere. Se va analiza conținutul acestor scrisori pentru a verifica relevanța și consistența colaborării propuse, respectiv măsura în care aceasta contribuie la implementarea proiectului, valorificarea rezultatelor și atingerea obiectivelor strategice ale solicitantului pe termen mediu și lung.

Pentru obținerea punctajului maxim, solicitantul trebuie să prezinte minimum 3 scrisori de susținere emise de 3 entități distincte din UE, 3 entități distincte din afara UE și minimum 3 scrisori emise de entități distincte din România care pot avea roluri relevante în dezvoltarea, transferul, promovarea sau exploatarea rezultatelor proiectului.

Scrisorile exprimă în mod explicit: disponibilitatea de colaborare pe durata implementării și durabilității proiectului; sprijinul tehnic și științific pentru activitățile proiectului; accesul la infrastructuri specifice; implicarea în validarea, testarea, diseminarea sau transferul rezultatelor și caracterul complementar al acestor contribuții față de direcțiile de dezvoltare urmărite de solicitant. Documentele demonstrează existența unor relații potențiale de colaborare solide, cu impact direct asupra implementării proiectului și a valorificării rezultatelor.

Conținutul scrisorilor de susținere este corelat cu informațiile prezentate în Planul de Afaceri. În Planul de Afaceri este explicat clar modul în care sprijinul entităților din partea cărora au fost depuse scrisori contribuie la atingerea obiectivelor proiectului, la maturizarea tehnologiei și la consolidarea poziției pe lanțul valoric.

Scrisori de
susținere
Planul de afaceri

GRILA ETF – secțiunea I



4.3	Scalabilitate internațională și acces la piețe	3	Punctaj DISJUNCTI	
	a. Proiectul demonstrează potențial real de extindere pe piețe internaționale, prin tehnologia/produsul/ serviciul/ modelul de afaceri care poate fi replicat sau comercializat la scară largă. Există interes confirmat sau parteneriate în afara țării și o strategie clară de acces la piețe externe.	3	Se evaluează măsura în care tehnologia/produsul/ serviciul/ modelul de afaceri propus prin proiect poate fi replicat sau comercializat la scară largă. Există interes confirmat sau parteneriate în afara țării și o strategie clară de acces la piețe externe. are potențialul de a se extinde pe piețe internaționale și capacitatea de a transforma tehnologia, produsul, serviciul sau modelul de afaceri într-o ofertă competitivă la scară largă. Se analizează existența unei strategii de acces pe piețe externe, parteneriate internaționale, interes confirmat din partea potențialilor clienți sau distribuitori și gradul de pregătire pentru scalare (producție, distribuție, adaptare la cerințele pieței). Se evaluează capacitatea solicitantului de a-și scala propriul model de afaceri pe piețe externe (vânzări, contracte, clienți, distribuție). Nu se punctează aici efectele indirecte asupra altor actori sau regiuni UE (acestea intră la „Efect de propagare – spillover”). A. Piețe-țintă și analiza lor -descrierea piețelor externe țintă (dimensiune, tendințe, segmente, reglementări relevante); -poziționarea produsului/serviciului pe aceste piețe (avantaje competitive, preț, diferențiatori). B. Strategia de acces pe piețele externe -canale de intrare (distribuitori, platforme, vânzări directe B2B/B2C, integratori, licențiere comercială); -pași concreți și calendar pentru intrarea pe primele 1-3 piețe externe; -eventuale adaptări de produs/serviciu pentru piețele țintă (certificări, localizare, conformitate reglementări). C. Dovezi de interes și parteneriate comerciale -scrisori de intenție, precontracte, acorduri cu distribuitori/importatori, integratori, OEM; -participări la târguri, discuții avansate cu clienți, pilotări / PoC cu actori din alte țări. D. Capacitatea internă de scalare -capacități de producție / prestare servicii și posibilitatea de extindere (spații, echipamente, resurse umane); -plan de asigurare a lanțului logistic (aprovizionare, depozitare, distribuție); -plan de finanțare a creșterii (cash-flow, investiții ulterioare, capital de lucru). Dacă informația se referă la venituri, clienți, contracte sau distribuție a solicitantului pe piețe externe → se punctează la 4.3. Dacă informația se referă la beneficiile pe care le obțin alți actori din UE (preluare de tehnologie, bune practici, standarde) fără să fie neapărat clienții direcți ai solicitantului → se punctează la 4.4	Planul de afaceri Scrisori de intenție/ acorduri/ contracte Dovezi privind capacitatea tehnică sau logistică de a extinde producția
	b. Proiectul nu prezintă dovezi privind posibilitatea de extindere la nivel internațional, nu are parteneriate externe sau strategie de acces pe piețe din afara țării.	0		

GRILA ETF – secțiunea I



4.4	Efect de propagare- spillover	3	Punctaj DISJUNCTI V		
	a. Tehnologia dezvoltată prin proiect va avea efecte de propagare (spillover) în alte state membre ale Uniunii Europene, cu impact asupra pieței unice.	3		Se evaluează măsura în care rezultatele proiectului pot produce efecte de propagare (spillover). Acestea pot include transferul de cunoștințe, tehnologii sau bune practici către alte organizații, sectoare sau state membre ale Uniunii Europene. Se urmărește dacă proiectul are potențialul de a stimula inovarea, colaborarea sau dezvoltarea de noi produse și servicii în alte regiuni ale UE, contribuind astfel la întărirea pieței unice. Se acordă punctaj dacă există dovezi sau argumente clare privind capacitatea rezultatelor de a fi preluate, adaptate sau valorificate de alți actori la nivel european. Se evaluează efectele pozitive ale rezultatelor proiectului asupra altor organizații, sectoare sau regiuni UE, dincolo de veniturile directe ale solicitantului. Se vor analiza: transfer de tehnologie/know-how, standardizare, replicare în alte regiuni, utilizare de către alți actori.	Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri Raport al unui centru de transfer tehnologic cu expertiză în domeniul vizat de proiect / al unui expert în domeniul vizat de proiect - cercetător științific gradul I sau echivalent (pt cercetătorii din alte țări)
	b. Tehnologia dezvoltată prin proiect nu va avea efecte de propagare (spillover) în alte state membre ale Uniunii Europene, cu impact asupra pieței unice, sau acest efect nu este justificat temeinic în cererea de finanțare și anexele la aceasta	0		A. Mecanisme de transfer și acces pentru terți B. Replicabilitate și adaptabilitate în alte regiuni/sectoare UE C. Integrarea în rețele și inițiative europene D. Impact transfrontalier estimat Dacă documentația descrie cum vor folosi alți actori (firme, universități, clustere, administrații) rezultatele proiectului, cum vor prelua tehnologia sau bunele practici și ce beneficii au → se punctează la spillover. Dacă este vorba de clienți ai solicitantului și de veniturile solicitantului din export → 4.3 – Scalabilitate internațională.	

GRILA ETF – secțiunea I



4.5	Tehnologia dezvoltată permite generarea unui preț cu valoare adăugată ridicată	5	Punctaj DISJUNCTI V		
	a. Se demonstrează că tehnologia are un potențial economic semnificativ, putând fi comercializat pe o piață ce permite un preț cu valoare adăugată de peste 50% față de costurile de producție. Avantajele competitive, precum calitatea superioară, caracterul exclusiv, adresarea unui segment de nișă sau altă justificare solidă, sunt clar explicate și susținute prin date economice și analize de piață	5		Se va verifica măsura în care tehnologia propusă are potențialul de a fi comercializată la un preț care depășește costurile de producție într-o proporție semnificativă, generând astfel valoare adăugată economică. Evaluarea va urmări coerența dintre analiza pieței, caracteristicile tehnologiei și justificarea economică a prețului propus, în corelare cu avantajele competitive prezentate.	
	b. Se demonstrează că tehnologia are un potențial economic relevant, demonstrând capacitatea de a fi comercializat cu o valoare adăugată de peste 30% față de costurile de producție. Argumentarea privind prețul de piață și poziționarea competitivă este coerentă și susținută prin informații de piață, documente financiare sau estimări realiste.	3		Se va acorda punctaj proporțional cu nivelul de justificare economică și soliditatea argumentării privind capacitatea produsului/serviciului de a genera valoare adăugată ridicată.	
	c. Se demonstrează că tehnologia are un potențial economic pozitiv, dar limitat, justificând o valoare adăugată de cel puțin 15% față de costurile de producție. Analiza este plauzibilă, dar parțial documentată sau susținută doar prin estimări generale.	1		Nu se vor puncta tehnologiile care nu prezintă date economice clare, pentru care valoarea adăugată estimată nu este susținută prin dovezi, sau la care diferența dintre prețul propus și costurile de producție nu este justificată prin avantaje competitive reale.	
	d. Tehnologia nu permite generarea unui preț cu valoare adăugată ridicată, sau acest lucru nu este justificat/argumentat suficient în cererea de finanțare și anexele acesteia	0			Formularul cererii de finanțare Macheta financiară Planul de afaceri

GRILA ETF – secțiunea II – criteriile 5, 6 – 11p

***Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu duce la respingerea proiectului**

SECȚIUNEA II. - Criterii obligatorii		11	Punctaj CUMULATI		
<i>*Notarea cu 0 a unui criteriu sau subcriteriu duce la respingerea proiectului</i>			V		
5	CALITATEA ȘI RELEVANȚA PROIECTULUI	10	Punctaj CUMULATI		
	CONTRIBUȚIA LA OBIECTIVELE STEP				
5.1	Conformitatea cu domeniul general de aplicare al dezvoltării sau fabricării tehnologiilor critice, tehnologia preconizată corespunde unei categorii enumerate într-unul dintre cele trei sectoare STEP (tehnologiile digitale, tehnologiile curate și eficiente din punctul de vedere al utilizării resurselor, biotehnologii).	1		Tehnologia propusă trebuie să se încadreze în mod clar într-unul dintre cele trei sectoare STEP prevăzute la art. 2 alin. (1) lit. (a) din Regulamentul (UE) 2024/795: tehnologiile digitale, tehnologiile curate și eficiente din punctul de vedere al utilizării resurselor, biotehnologiile. În lipsa unei justificări explicite a încadrării în aceste sectoare, proiectul este respins. Evaluatorul verifică dacă solicitantul demonstrează, în mod coerent și fundamentat, corespondența tehnologiei propuse cu categoriile și sub-domeniile indicate în Regulamentul STEP și în Nota de orientare a Comisiei (Comunicarea C/2024/3209). Sunt avute în vedere descrierile tehnologice și exemplele incluse în secțiunea 2 a Comunicării. Punctajul este acordat dacă proiectul descrie clar și documentat relevanța tehnologiei pentru una dintre categoriile STEP, cu precizarea elementelor tehnice, funcționale și de utilizare care o încadrează în domeniul corespunzător.	Formularul cererii de finanțare Planul de afaceri Raport al unui centru de transfer tehnologic cu expertiză în domeniul vizat de proiect / al unui expert în domeniul vizat de proiect - cercetător științific gradul I sau echivalent (pt cercetătorii din alte țări)

GRILA ETF – secțiunea II



5.2	Proiectul propune dezvoltarea sau producția de tehnologii care sunt considerate critice în cazul în care îndeplinesc oricare dintre cele două condiții STEP: (a)aduc pe piața internă (europeană) un element inovator, emergent și de vârf, cu un potențial economic semnificativ; (b)contribuie la reducerea sau la prevenirea dependențelor strategice ale Uniunii.	1	Criteriul evaluează măsura în care proiectul propune dezvoltarea sau producția unei tehnologii considerate critice în sensul Regulamentului (UE) 2024/795, prin îndeplinirea uneia sau ambelor condiții prevăzute la art. 2 alin. (2). Se analizează argumentele, demonstrațiile tehnice și documentele depuse, precum și coerența acestora cu descrierea tehnică și cu Planul de Afaceri. Pentru condiția (a) se verifică dacă tehnologia introduce un element inovator, emergent și de vârf, cu potențial economic semnificativ pe piața internă (europeană), prin evaluarea gradului de noutate, maturității tehnologice, avantajelor față de soluțiile existente și credibilității potențialului de comercializare. Este avut în vedere raportul tehnico-științific al unui centru de transfer tehnologic, cercetător gradul I care atestă caracterul inovator și competitiv al soluției. Pentru condiția (b) se verifică dacă tehnologia contribuie la reducerea sau prevenirea dependențelor strategice ale Uniunii, prin evaluarea modului în care soluția propusă substituie, relocalizează sau consolidează elemente critice din lanțurile valorice relevante la nivel european. Sunt analizate documente justificative și rapoarte ale unui expert cu competență demonstrată în domeniul vizat (analiză tehnologică, lanțuri valorice, securitate economică), care fundamentează impactul tehnologiei asupra dependențelor identificate la nivelul UE.	Formularul cererii de finanțare - Secțiunea: Justificare/context/ relevanță/ oportunitate și contribuția la obiectivul specific Planul de afaceri Raport al unui centru de transfer tehnologic cu expertiză în domeniul vizat de proiect SAU al unui expert în domeniul vizat de proiect - cercetător științific gradul I sau echivalent (pt cercetătorii din alte țări) Alte documente care evaluează relevanța
	Observații:			
5.3	Necesitatea implementării proiectului (justificarea) este descrisă și argumentată, existând o legătură clară cu nevoile identificate.	1	Se va considera criteriul îndeplinit dacă proiectul prezintă în mod clar nevoile identificate la nivel de sector STEP, la nivel de piață și regiune, precum și nevoile specifice ale firmei și necesitatea finanțării nerambursabile. Este explicat în mod clar cum investiția propusă răspunde nevoilor identificate. Justificarea trebuie să fie argumentată pe baza datelor din studiul de piață și a analizelor incluse în cererea de finanțare, demonstrând relevanța, oportunitatea și logica intervenției în raport cu toate aceste nevoi.	Formularul cererii de finanțare - Secțiunea: Justificare/context/ relevanță/ oportunitate și contribuția la obiectivul specific Planul de afaceri

CALITATEA PROIECTULUI					
5.4	Calitatea propunerii financiare	1		Bugetul proiectului este calculat corect, în corelare cu activitățile propuse, iar nivelul cheltuielilor poate fi apreciat ca fiind rezonabil. Cheltuielile au fost corect încadrate în categoria celor eligibile și neeligibile, iar pragurile pentru anumite cheltuieli, inclusiv respectarea condițiilor cumulative privind activitatea de bază au fost respectate conform prevederilor Ghidului solicitantului. Cheltuielile au fost încadrate corect în categoriile/sub-categoriile de cheltuieli din Cererea de finanțare MySMIS2021/SMIS2021+. TVA aferenta cheltuielilor eligibile a fost corect încadrată în categoria cheltuielilor eligibile/neeligibile. Având în vedere limitările tehnice ale sistemului electronic MySMIS2021+, bugetul proiectului aferent P1/ OS1.3 NU va putea fi reflectat în bugetului cererii de finanțare depusă pe apelul I (pur STEP, P9, OS1.6). În acest context, pentru ca bugetul proiectului să fie evaluat în integralitate, acesta se va evalua pe baza machetei financiare depuse, fiind calculat corect și în corelare cu activitățile propuse, iar nivelul cheltuielilor poate fi apreciat ca fiind rezonabil. Se verifică încadrarea corectă a cheltuielilor pe cele două componente ale proiectului integrat, respectiv P1/OS 1.3 și P9/OS 1.6, conform delimitării prezentate în macheta de buget. Cheltuielile au fost corect încadrate în categoria celor eligibile și neeligibile, iar pragurile pentru anumite cheltuieli, inclusiv respectarea condițiilor cumulative privind activitatea de bază, au fost respectate conform prevederilor Ghidului solicitantului. Cheltuielile au fost încadrate corect în categoriile/sub-categoriile de cheltuieli din Cererea de finanțare MySMIS2021/SMIS2021+. TVA aferentă cheltuielilor eligibile a fost corect încadrată în categoria cheltuielilor eligibile/neeligibile. Criteriul se va considera îndeplinit dacă bugetul proiectului este calculat corect, corelat cu activitățile propuse și dacă pentru cheltuielile prevăzute pot fi apreciate ca fiind rezonabile, în baza analizei de piață realizate riguros pentru fiecare cost. Se va evalua respectarea condițiilor cumulative privind activitatea de bază (inclusiv dacă bugetul estimat alocat activității sau pachetului de activități reprezintă minimum 50% din bugetul eligibil al proiectului), precum și a pragurilor aferente activităților obligatorii. Costurile sunt rezonabile, specificațiile tehnice din ofertele de preț depuse sunt comparabile. În cazul proiectelor care includ lucrări de construcții supuse autorizării, bugetul este corelat inclusiv cu devizul general și cu devizele pe obiecte, în ceea ce privește cheltuielile directe.	Formularul cererii de finanțare Macheta financiară Devizul general pentru proiectele de lucrări în conformitate cu HG nr. 907/2016 Centralizator privind justificarea costurilor și documentele justificative care au stat la baza stabilirii costurilor eligibile aferente proiectului Oferte de preț

GRILA ETF – secțiunea II



finanțare
Documentația tehnico-economică la nivel DALI/SF/PT
Declarația privind asigurarea nivelului de calitate corespunzător al documentațiilor tehnico-economice
Certificatul de urbanism, inclusiv avize/acorduri sau Autorizația de construire (dacă există)
Devizul general pentru proiectele de lucrări în conformitate cu HG nr. 907/2016
Hotărârea de aprobare a documentației tehnice

5.5	Calitatea propunerii tehnice	1	(În cazul proiectelor care includ lucrări de construcții supuse autorizării) Documentația tehnico-economică depusă în faza DALI/SF/PT, după caz, trebuie să respecte conținutul-cadru și metodologia prevăzute în HG nr. 907/2016, să fie completă, coerentă și în concordanță cu descrierea investiției din cererea de finanțare. Se va verifica dacă soluția tehnică propusă răspunde scopului și obiectivelor proiectului și dacă există concordanță între documentația tehnică, certificatul de urbanism/autorizația de construire (dacă este cazul) și informațiile privind amplasamentul și imobilele vizate. De asemenea, se va urmări corelarea dintre devizul general, devizele pe obiecte și valorile incluse în cererea de finanțare, precum și existența declarației privind asigurarea nivelului de calitate al documentațiilor tehnico-economice. În cazul în care, la vizita la fața locului, se constată diferențe majore față de proiect, care nu pot fi clarificate și care conduc la neîndeplinirea condițiilor de eligibilitate asumate în Declarația unică, proiectul este respins, iar punctajul aferent acestui subcriteriu este 0. (În cazul proiectelor care nu includ lucrări de construcții) Dotările propuse (echipamente/instalații/utilaje) trebuie să fie necesare pentru implementarea activităților proiectului și să fie descrise și justificate corespunzător în planul de afaceri. (Pentru toate tipurile de proiecte) Se va analiza dacă dotările propuse sunt necesare, adecvate și funcționale pentru desfășurarea activităților planificate și dacă sunt justificate corespunzător în planul de afaceri. Se verifică, totodată, concordanța dintre planul de afaceri, centralizatorul privind justificarea costurilor și ofertele de preț, astfel încât echipamentele și instalațiile propuse să fie coerente cu obiectivele și cu nevoile proiectului.
	Observații:		
5.6	Există corelare între activitățile propuse și scopul proiectului.	1	Se va considera criteriul îndeplinit dacă activitățile propuse sunt clar legate de scopul proiectului și contribuie direct la atingerea lui. În evaluare se verifică dacă ceea ce își propune solicitantul să facă este logic, necesar și bine justificat în raport cu rezultatele urmărite. Din Cererea de finanțare și Planul de afaceri trebuie să reiasă o legătură clară între problema identificată, soluția propusă și pașii concreți de implementare, astfel încât proiectul să fie coerent, realist și bine fundamentat.

Planul de afaceri
Formularul cererii de finanțare

GRILA ETF – secțiunea II



5.7	Activitățile proiectului sunt detaliate, suficiente pentru a conduce la rezultatele proiectului și susținute de resurse umane, financiare și materiale suficiente.	1	Criteriul se va considera îndeplinit dacă activitățile proiectului sunt detaliate, bine definite și descrise clar, astfel încât să fie suficiente pentru atingerea rezultatelor propuse prin proiect. Se va analiza dacă, pentru realizarea activităților, sunt prevăzute resurse umane, financiare și materiale suficiente și adecvate, raportate la volumul și complexitatea proiectului. Se va verifica dacă există corelare între activități, calendarul de implementare și planificarea achizițiilor publice, astfel încât programarea în timp să fie realistă și fezabilă, fără riscul de întârzieri care ar putea afecta realizarea obiectivelor proiectului. Analiza se va realiza pe baza informațiilor din cererea de finanțare și documentele-suport, inclusiv din Planul de afaceri entru a confirma consistența și coerența proiectului.	Planul de afaceri Formularul cererii de finanțare
Observații:				
5.8	Există corelare între indicatorii și rezultatele propuse prin cererea de finanțare.	1	Se va considera criteriul îndeplinit dacă există corelare între indicatorii asumați (de realizare/ de rezultat/ suplimentari specifici/ de etapă) și rezultatele propuse prin proiect. Corelarea este detaliată în Planul de afaceri.	Planul de afaceri Formularul cererii de finanțare

	RISURI ȘI MECANISME DE GESTIONARE				
5.9	Sunt identificate și detaliate posibilele riscuri în implementarea proiectului	1		Solicitantul a identificat și descris riscurile relevante pentru implementarea proiectului, incluzând riscurile specifice activităților de cercetare industrială, dezvoltare experimentală și introducere în producție a tehnologiilor critice vizate prin STEP. Sunt analizate riscurile tehnico-științifice, riscurile legate de lanțul de aprovizionare și de componente critice, precum și cele operaționale, financiare, legislative, privind resursele umane, etc.. Pentru fiecare risc sunt definite măsuri clare de prevenire și gestionare, precum: planificare activităților, protocoale, furnizori alternativi, mecanisme de control al calității, etc. Sunt prevăzute responsabili, proceduri interne de monitorizare periodică și instrumente de raportare care permit identificarea timpurie a eventualelor blocaje.	Planul de afaceri
5.10	Sunt identificate și mecanismele de gestionare a posibilelor riscuri în implementarea proiectului	1		Prin completitudinea analizei și prin măsurile propuse, solicitantul demonstrează capacitatea de a controla posibilele riscuri și de a asigura implementarea în bune condiții a proiectului, inclusiv sustenabilitatea investiției și atingerea rezultatelor previzionate.	

GRILA ETF – secțiunea II



6	RESPECTAREA PRINCIPIILOR ORIZONTALE	1	Punctaj CUMUL ATIV		
6.1.	Solicitantul justifică temeinic și probează cu documente relevante respectarea condițiilor cu privire la principiile orizontale conform ghidului solicitantului	1		Se va considera criteriul îndeplinit dacă solicitantul se conformează cu respectarea prevederilor legale în vigoare privind principiile orizontale și se va nota în baza informațiilor incluse în cererea de finanțare, la secțiunea dedicată, precum și în anexele ei și în documentele relevante anexate	Formularul cererii de finanțare, anexele cererii de finanțare, documentația tehnico-economică, documentele relevante depuse de solicitant



Diferență punctaj autoevaluat/Punctaj ETF

Proiectele care în urma evaluării tehnico-financiare obțin un punctaj inferior cu o **diferență mai mare de 5 puncte** față de punctajul alocat automat de sistemul informatic la depunere vor fi respinse.

Elemente specifice



Pentru proiectele pentru care evaluarea tehnică și financiară s-a realizat în baza unei documentații tehnico-economice nivel SF/DALI) Beneficiarul are obligația depunerii proiectului tehnic însoțit de autorizația de construire în termen maxim de 12 luni de la data semnării contractului de finanțare, în caz contrar AM PR NV poate dispune rezilierea și recuperarea finanțării acordate atât beneficiarului, în conformitate cu dispozițiile legale aplicabile și cu prevederile prezentului contract.



Cofinanțat de
Uniunea Europeană



<https://regionordvest.ro/ro/helpdesk/>

Mulțumim pentru atenție

BH BN CJ MM SJ SM

www.regionordvest.ro | www.nord-vest.ro